

STELLENBESCHREIBUNG Verkäufer

Für unseren Lovisa-Store, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen motivierten und qualifizierten Mitarbeiter im Verkauf (m/w/d). Verstärke unser Team im Verkauf mit deinem Gespür für Trends.

Die Rolle:

Der Verkäufer ist verantwortlich für die Unterstützung des Store Managers, um die Store-Ziele zu erreichen und den Store für unsere Kunden immer vorzeigbar und einladend zu halten. Wenn du Spaß an Mode hast und kommunikativ bist dann ist Lovisa genau der richtige Arbeitgeber für dich! Wachse mit uns zusammen und werde Teil eines großartigen Teams.

Unsere Marke:

Lovisa ist eine modebewusste Schmuckmarke, welche wöchentlich 150 neue Styles in die Stores liefert. Gegründet in Australien, eröffnete Lovisa sein erstes Geschäft im Jahr 2010. Seitdem hat Lovisa über 550 Geschäfte in 20 Ländern eröffnet: Neuseeland, Vereinigte Staaten, Singapur, Malaysia, Südafrika, Vereinigtes Königreich, Frankreich, Deutschland, Belgien, Niederlande, Schweiz, Österreich, Luxemburg. Da wir weiterhin wachsen, ergeben sich für selbstmotivierte Führungskräfte und Teammitglieder enorme Möglichkeiten.

Wir bieten einen außergewöhnlichen Kundenservice und behalten dabei immer unsere Grundüberzeugung "It's about the customer, always" („Es geht immer um den Kunden“) bei allem an, was wir tun.

Lovisa Vorteile:

- Fortlaufende Schulungen, Mentoring und Unterstützung für persönliches und berufliches Wachstum
- Rabatte auf unsere Artikel
- Eine Kultur, die zur kontinuierlichen Verbesserung dient
- Die Gelegenheit, bei einer der schnellsten und erfolgreichsten globalen Einzelhandelsmarken Australiens mitzuarbeiten
- Internes Training zum Piercer
- Attraktives tarifliches Vergütungspaket

Was wir suchen!

- Du bist ein Organisationstalent, freundlich, aufgeschlossen und gerne unter Menschen
- Du bist zuverlässig und souverän, auch wenn es mal turbulent wird

--Du hast idealerweise schon Erfahrungen im Einzelhandel gesammelt, welches aber nicht zwingend notwendig ist

-Du bist ein Teamplayer und hast die Fähigkeit unseren Store immer attraktiv für unsere Kunden zu halten

-Du hast ein Gespür für Mode und bringst Leidenschaft für Schmuck mit

-Du bist kommunikativ, hast keine Scheu auf Kunden zuzugehen und kannst unseren Kunden einen exzellenten Kundenservice bieten

-Du kannst die Bedürfnisse der Kunden schnell erkennen und entsprechend reagieren

Passt das zu dir?

Dann komm in unser Lovisa-Team und hilf uns dabei gemeinsam unsere Ziele zu erreichen. Lerne einen Arbeitgeber kennen, bei dem wertschätzendes Miteinander und Verlässlichkeit ebenso dazugehören wie Weiterbildungsmaßnahmen, die selbst den Weg vom Verkauf bis in die Führungsspitze möglich machen.

Schicke uns einfach deine Bewerbungsunterlagen an HR.DACH@lovisa.com zu.

Wir freuen uns auf dich!