

Stellenbeschreibung

Möchtest du deine Karriere im Verkauf auf ein neues Level bringen?

Bist du bereit, in einem dynamischen und innovativen Umfeld deine Leidenschaft für den direkten Kundenkontakt auszuleben? **Dann bist du bei uns genau richtig!**

Wir suchen motivierte **Verkäufer (m/w/d)** für unseren **Pop-up-Store**, um gemeinsam die Erfolgsgeschichte von **IQOS** weiterzuschreiben.

Deine Benefits – wir belohnen deinen Einsatz:

- **Attraktive Vergütung**, zwischen **2.016,00€ – 2.690,00€ brutto** plus ein erfolgsabhängiger Bonus, der deine Leistung und gemeinsame Erfolge wertschätzt.
- **Wertgutschein-System Belonio**, einlösbar bei zahlreichen großen Einzelhändlern
- **Mitarbeiter Vorteile** in verschiedenen Bereichen wie Shopping, Reisen und Freizeitangebote
- **Schulungen & Coachings**: Erhalte Produktschulungen, Verkaufstrainings und individuelle Unterstützung direkt auf der Fläche
- **Karrierechancen**: Werde Teil unserer dynamisch wachsenden Community mit bald **60 Standorten** in ganz Deutschland. Nutze die Möglichkeit, standortübergreifend Erfahrungen zu sammeln und deine Karriere flexibel zu gestalten.

Deine Aufgaben – mehr als nur Verkaufen:

- **Proaktive Ansprache**: Überzeuge die Kunden mit deiner aktiven Ansprache und Begeisterung als Promoter/Verkäufer.
- **Kundenbeziehungen**: Gewinne Neukunden, stärke die Bindung zu Stammkunden und baue ein starkes Netzwerk auf.
- **Showtime**: Sei die Hauptfigur in der **Consumer Experience**! Du erklärst unseren Kunden die IQOS-Produkte umfassend und individuell.
- **Sales**: Übertreffe gemeinsam mit deinem Team die Verkaufsziele. Setze Marketingaktionen und Promotion um, die den Umsatz fördern und die Marke stärken.
- **Logistik**: Übernimm Verantwortung für Waren- und Kassenmanagement

Dein Profil – das bringst du mit:

- Motivation, innovative Vertriebsstrategien zu entwickeln und umzusetzen
- Eine Präsenz, die Menschen in den Bann zieht
- Freude an direktem Kundenkontakt und daran, bleibende Eindrücke zu hinterlassen
- Gute Sprachkenntnisse in Deutsch und Englisch
- Quereinsteiger willkommen! Hast du bereits Erfahrungen im Verkauf, Gastronomie oder Produktion? Perfekt, wir freuen uns auf dich!

Hast du noch weitere Fragen?

Schreib an **Stefan Le** (stefan.le@avantgarde.de) für ein vertrauliches Erstgespräch.

Zeig uns, wer du bist und sichere dir deinen Platz in unserem dynamischen Team!